### Caso de Uso Extendido.

|  |  |
| --- | --- |
| **ID** | CU012 |
| **Nombre** | Listar Resumen de visitas |
| **Actores** | Jefe de ventas |
| **Objetivo** | Listar resumen de visitas |
| **Resumen** | El jefe de reclutamiento debe listar de forma adecuada el resumen de visitas que se hacen en el periodo. |
| **Tipo** | Primario y Esencial. |
| **Pre-condición** | 1. Conexión con la Base de datos para validar Credenciales. 2. Haber iniciado el sistema VeriSafe. 3. Debe haber una sesión con credenciales de vendedor iniciada. 4. El Sistema se debe encontrar disponible. |
| **Post-condición** | 1. Listar las visitas agendadas por los vendedores |
| **Frecuencia de Uso** | 10 veces por día |
| **Referencias Cruzadas** | RQ-006. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Curso Normal de Eventos** | | | |
| **Paso** | **Acción del Actor** | **Paso** | **Respuesta del Sistema** |
| 01 | Este caso de uso comienza cuando el jefe de ventas lista el resumen de visitas. | 02 | Presenta una interfaz para ver un resumen de visitas. |
| 03 | Si el jefe de ventas ve las visitas y las puede filtrar por nombre del vendedor o cliente | 04 | Si el vendedor no escribió nada correspondiente a los campos lo devuelve al paso 3 en el caso contrario muestra las visitas correspondientes |
| 06 | El jefe de ventas puede imprimir un resumen de las visitas hechas por los vendedores  Aquí termina el caso de uso. | 05 |  |